

Vodafone CRM

La soluzione per conoscere meglio i tuoi
clienti e il vostro business insieme.

Vodafone
Power to you



Vodafone CRM

Il CRM (Customer Relationship Management) è uno strumento che ti permette di gestire al meglio la relazione con i clienti attuali ed essere più efficace nella ricerca di clienti nuovi.

Cos'è incluso?

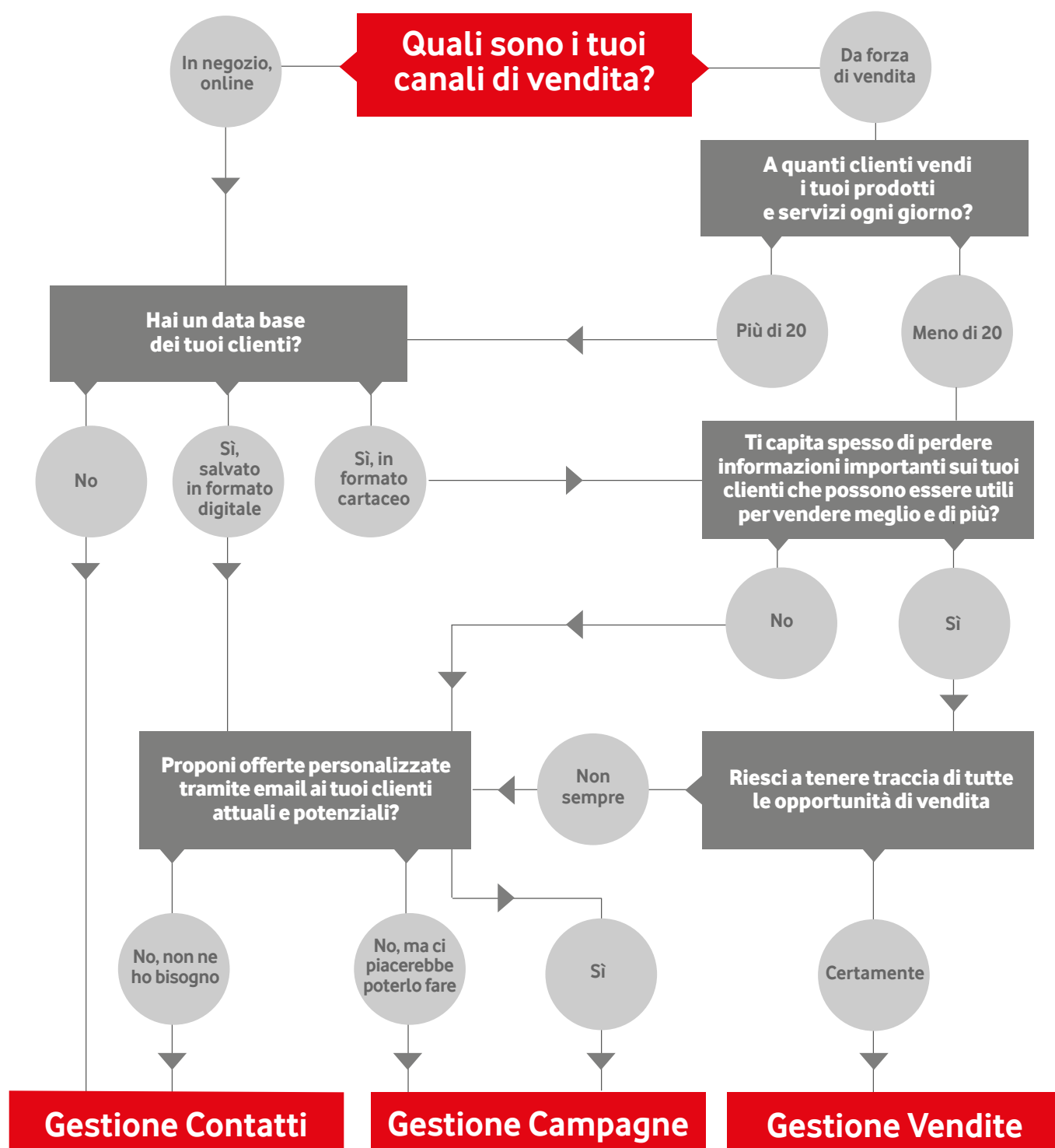


Un'applicazione mobile per avere sempre a portata di mano le informazioni sui clienti.



Un'interfaccia web per gestire in maniera semplice e strutturata le informazioni per massimizzare il valore del tuo business.

Scopri il prodotto Vodafone CRM per gestire al meglio il tuo business



Gestione Contatti



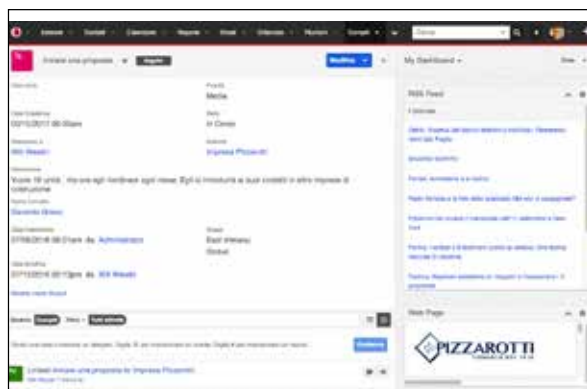
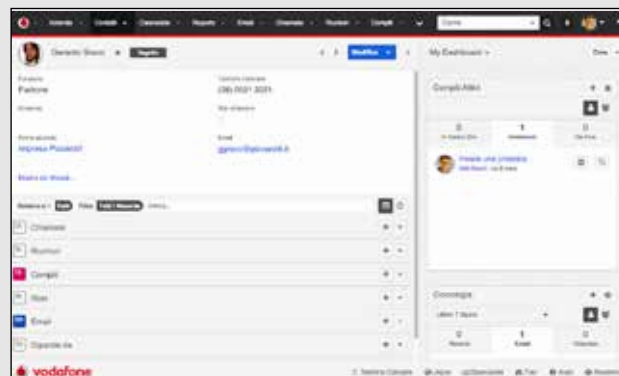
Migliora la relazione con i tuoi clienti, monitorando ogni interazione che hai con loro.

Gestione Contatti ti permette di:

**Conoscere il business
sviluppato insieme
al tuo cliente**



Costruisci un unico data base dei tuoi clienti contenente tutte le interazioni e le informazioni utili riguardanti il vostro business insieme.



**Condividere istantaneamente
gli aggiornamenti sui clienti**

Condividi in modo semplice e veloce tutte le informazioni utili sui tuoi clienti. Assegna i clienti da contattare ai tuoi collaboratori e ottieni informazioni sulla gestione in tempo reale.

**Lavorare in mobilità avendo
accesso a tutte le informazioni
necessarie ovunque tu sia.**



Accedi ai dati sui clienti ovunque tu sia, anche in mobilità. Avrai a disposizione uno storico delle chiamate, email e incontri fatti con i clienti direttamente all'interno dell'applicazione mobile Gestione Contatti.



**5€
al mese**

Gestione Campagne



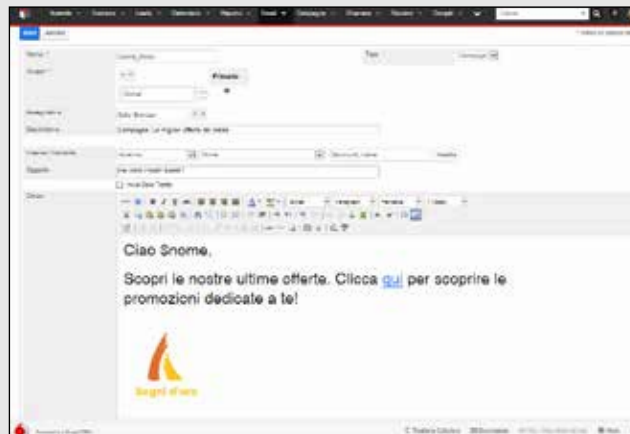
Sviluppa le tue campagne marketing nel modo più semplice ed efficace.

Gestione Campagne ti permette di:

Creare nuove opportunità di vendita con campagne marketing digitali



Con campagne direct email che ti permettono di personalizzare la comunicazione verso tipologie di clienti diversi aumentando le opportunità di vendita.



Verificare le performance delle campagne per aumentare le vendite e ridurre i costi di marketing

Misura i risultati delle campagne per migliorare e ottimizzare la comunicazione verso i clienti.

Aumentare la propria efficienza e produttività



Risparmia sui costi e sulle risorse dedicate allo sviluppo del tuo business.



10€
al mese

Gestione Vendite

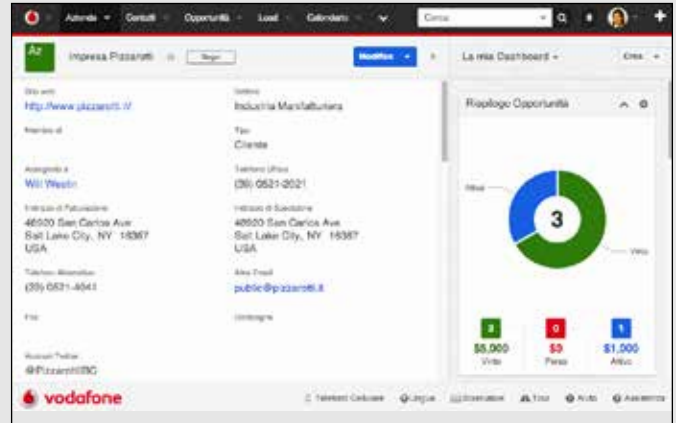


La soluzione per gestire al meglio i tuoi clienti ed incrementare le tue vendite.

Gestione Vendite ti permette di:

Gestire i contatti di valore

Condividi con tutti i tuoi collaboratori le informazioni sui clienti e monitora le attività della tua forza di vendita.



Ti chiamiamo noi



Nome: *

Cognome: *

Email:

Telefono Ufficio: *

Descrizione:

Utilizzare tutti i tuoi canali

Crea opportunità di vendita tramite il tuo sito web raccogliendo l'interesse e le informazioni dei potenziali clienti in tempo reale.

Massimizzare le opportunità

Identifica le migliori opportunità di vendita, mettendo in rilievo i clienti di maggiore valore e personalizzando l'offerta ad ogni interazione.



20€
al mese

Nell'offerta è inclusa una licenza di amministratore che permette la configurazione delle licenze operative. Tutti i costi e le tariffe indicati sono IVA esclusa se non è diversamente specificato. Gli importi indicati con IVA inclusa potranno essere adeguati nel caso avvengano modifiche alle aliquote vigenti. Gli importi verranno addebitati direttamente in conto telefonico. In caso di recesso dal servizio di telefonia e/o rnet, Vodafone CRM verrà automaticamente disattivato.